

特集

「好き」を仕事に。

薩摩川内流 起業メンツド

「起業してみたい」少しでもそう思っている方にぜひお勧めしたいのが、川内商工会議所が主催する「薩摩川内市創業スクール」です。川内商工会議所 中小企業相談部の川原典隆かわはらのりたか係長に話を伺いました。

―日頃どんなお仕事を？

ざっくり言うと、市内の商工業の発展のため、小規模事業者を中心に、経営のサポートや起業のお手伝いをしていきます。

―日頃どんなことに気を付けて起業をお手伝いされていますか？

起業される方に必要なのは、資金管理や販売戦略といった知識はもちろんですが、モチベーションをいかに維持していくかだと思っています。

実際、自分が起業に向けてやっていることが正しいのか不安がいっぱいで、モチベーションが下がってしまい、結果として起業を断念された方も多いです。

―創業スクールについて教えてください。



▲気さくな人柄の川原さん。起業を志す方の強い味方です。

今年6月末から7月にかけて、毎週日曜日に5日間のプログラムで実施しました。起業に関するさまざまな知識を習得できるカリキュラムを用意し、起業時に必要なビジネスプランの作成などを基礎から学べます。具体的には起業のプランがある方はもちろんですが、なんとなく何かやってみたいという方、実際に事業を始めているけれども、また学び直したい方などが参加されています。

―反響はいかがですか？

平成27年度から毎年度実施していて、これまで延べ170人ほどの受講者の

大好きなことを仕事にできる。それってとってもすてきなことです。もし起業するとしたら、あなたは何かから始めますか？お店の場所や資金・人材確保など、やるべきことがたくさんあって、失敗したらどうしよう不安だらけ。そもそも何かから手を付けていいかわからない。このように「情報」も「自信」もない方が大部分ではないでしょうか。本市では、新たに起業しようとする方を応援しています。好きなことを仕事とする「働き方」の一つとしての「起業」を検討してみませんか。

うち約40人が起業されました。私の熱血支援のおかげです！

―自信满满ですね。頼もしい！実際とても評価の高いスクールだと伺いましたが。

平成28年度から中小企業庁の認定をいただき、受講者の満足度の高さが評価されて、全国の創業スクール10選に選出されました。

来年度も実施予定ですので、興味がある方は、ぜひ受講を検討ください。

* * *

創業スクール修了者には、次のような優遇措置もあります。

・本市創業支援事業補助金の補助率、補助上限額の引き上げ

・株式会社設立の際の登記に係る登録免許税の軽減

・創業関連保証の早期利用(事業開始6カ月前から可能)

・日本政策金融公庫の新創業融資制度の自己資金要件の緩和

創業スクールに関する問合せ先

川内商工会議所

☎(22) 2267

私たち指導員が熱くサポートします！



*来年度の創業スクールまで待てないという方にも、本市では、創業支援を担う支援機関が連携し、情報共有を図りながら、起業まで、もちろん起業してからも、しっかりサポートします。

市の起業相談窓口

本庁商工政策課企業誘致グループ

☎(23) 5111 (内線4322)

次ページからは、創業スクールを卒業して、新たに会社を立ち上げたり、お店を開いたり、起業して頑張っている方を紹介します。

① 私、起業しました。

おひさまとくだもの

くるすちかこ
 久留須千賀子さん



【プロフィール】

昭和57年生まれ。鹿児島市出身。東郷町のクルス農園に嫁ぎ、商品企画販売に携わる。平成29年7月、クラフトクローバー(株)を設立し、果物を使った商品開発や物語のある商品販売に取り組む。子育ての傍ら、平成30年9月にアンテナショップ「おひさまとくだもの」をオープン。

「開店おめでとうございます。おしゃれなお店ですね。カフェかと思いました。」

「ありがとうございます。実際間違えて来店された方もいらっしゃいます。色鮮やかな果物が並んでいますね。」

季節の果物と加工品、あとコーヒーや果物の生搾りジュース、ソフトクリームなどがテイクアウトできます。その場で果物を搾ってくれるんですね!では梨ジュースをいただきます。



▲季節の果物を使った生搾りジュース

「無理してダジャレを言わなくても大丈夫ですよ:(汗)」

「ところで、この箱かわいいですね!」

「宅配用や手土産などに使っていた」



「ただけるように考えました。特にネットで買いたい物をすると、どんなものが届くか不安ですよ。そんな不安をい意味で裏切って、買ってよかったと思っていたかきたくたいと思ひまして。」

「起業のきっかけは何ですか?」

「嫁いだときは、普通に就職活動をしていました。妊娠・出産を機に少しずつ農園を手伝うようになり、子どもが保育園に通うようになった頃からインターネット販売を始めたのですが、台風で大きな被害に遭ったことがきっかけで、通年で販売できる商材や、傷のついた果物の価値の底上げが必要だと考えるようになったんです。正直こんなに本格的に関わり、お店までつくるなんて思ってもみませんでした。」

「小さいお子様もいらっしゃいますが、不安はありませんでしたか?」

「正直、不安はありませんでした(笑)。でも、ちょうど起業予定の時期に創業スクールを受講し、改めて起業に必要なスキルを習得できましたし、同じく起業を志す方々とのネットワークができ、モチベーションを維持できました。」

「大きな舞台で自身のプランをプレゼンされたそうですね。」



楽しむ・学ぶ くだものライフ 生きる、暮らす、そしていのちの物語。

「参加した創業スクールで作ったビジネスプランを最優秀に選んでいただき、さらに、全国創業スクール選手権にエントリーさせていただきました。そこで、全国からエントリーされた157のビジネスプランの上位10人を選んでいただき、東京で最終プレゼンをしました。全国の素晴らしい取り組みをされている方々と交流でき、大変刺激になりましたし、自身のプランを

「最後にお店のPRをお願いします。」

「生産者の思いと、消費者の笑顔をつなげていく、そんなお店づくりを目指しています。」



「ほのぼのとした空間で、ひとときのくつろぎと癒やし、明日へのビタミンをお届けできたらうれしいです。ソフトクリームを巻くのが下手なので、教えてくださる方募集中です!」

おひさまとくだもの

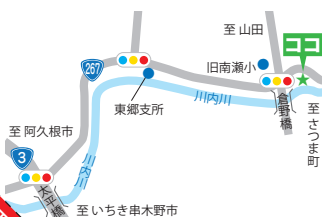
所在地 東郷町南瀬2421-4

定休日 日曜日

営業時間 11時~15時

TEL 4056

URL http://www.ohisamakudamono.com/



ソフトクリーム 3,000円(税別)以上商品購入の方
 おひさまとくだもの 50円引き
 有効期限 平成30年12月31日まで

2
私、起業
しました。

RYOTA 整骨院

吉川遼太さん
よしかわりょうた



プロフィール

平成元年生まれ。中郷町出身。県内の専門学校卒業後、愛知県の接骨院で勤務。平成28年12月、RYOTA 整骨院を開業。甘いマスクで、お客様の不安に真摯に向き合い、診療終了後も治療に関する知識や技術の習得に余念がない。2児の父。

「イケメンでいらっしやいますね。吉川さん目当てのお客様も多いのでは？」
冷やかさないでください…。
「私も肩こりや腰痛がひどいのですが、どんな方が来院されますか？」

一番多いのは部活をされている学生さんですが骨折や捻挫などで来院されるケースですが、最近は逆子や生理不順などの女性特有の疾患や耳石のズレからくるめまいなどを訴える方も増えています。

「ほらやっぱり。いやいや。整骨院で女性疾患の治療を行っているところはあまり多くないからなのではないでしょうか。これもうちの強みだと思います。」

「逆子も整骨院で治るんですね。ところで、受付にバスケットボールのユニフォームがありますか？」

愛知県の接骨院で勤務していたときに治療したプロバスケットボール選手からいただいたものです。川内に帰って来てからも交流があって、地元の生徒との交流もしてもらいました。



「まさに、吉川さんの治療技術とお人柄のたまものですね。そもそも、この仕事とのご縁は何だったのですか？」

昔から何か技術を身に付けたいと思っていました。たまたま「柔道整復師」という資格に出会い、学校で資格を取得しました。その後、愛知県の接骨院に勤務しましたが、患者さんから「治ったよ」と喜んでいただけることに、やりがいを感じて、やっぱりこの道を志してよかったですと思いましたね。
「開業に不安はありませんでしたか？」

川内に帰ってきてから、創業スクー
ルに参加したり、産業支援センターで
相談したり、バタバタとあつという間
に開業した気がします。やはり顧客獲
得や開業資金など不安は多かったです。
お客様については、最初は苦戦しまし
たが、口コミでいつの間にか多くの方
に来院していただいているという印象
です。川内商工会議所をはじめ、支援
者の皆さんには大変お世話になりました。

「RYOTA 整骨院の特徴を教えてください。」

整形外科には浸透してきているので
が、骨や筋、
靭帯などをで
きるだけ正確
に診断できるように、エコー（超音波
機器）を導入しています。レントゲン
では分からないことも多いのです。



「開業した後に生活に変化がありましたか？」

家に帰れない日が増えました(笑)。
診療後には、できるだけいい治療がで
きるよう常にスキルアップを心掛け、
勉強するようにしています。

「まさに、仕事の鬼ですね。特にどの
ようなことを心掛けて治療に当たって
いますか？」

患者さんによって症状はさまざま
その方に合った治療プランをご提案し、
しっかりと説明するようにしています。
それに、スポーツをされている方で
あれば、「安静にする」治療ではなくて、
練習をしながら治療するよう心掛けて
います。スポーツをして痛めたのなら、
スポーツをして確認しなければ本当に
治ったかどうか分からないですよ。
「ご相談など、お気軽にご連絡くださ
い。予約優先です。」

RYOTA 整骨院

所在地 宮内町5-16 南栄ビル1階
定休日 土曜日午後、日曜日、第2月
曜日

営業時間 8時30分～12時、15時30分
～20時

TEL (23) 3337

URL <https://ryota71.wixsite.com/>

ryota-tech



3 私、起業しました。

美容室 **Viora**

ビオラ
しもそのけんいち
下園賢一さん



プロフィール

昭和60年生まれ。上川内町出身。鹿児島市内のヘアサロン勤務を経て、平成29年3月に美容室VioraをUターン開業。軽快なトークと絶妙なはさみさばきでお客様をもてなす。5月に第3子が誕生し、3姉妹の育児に奮闘中。

「美容師さんだけあってオシャレですね。そもそも美容師さんは自分の髪はどうしてるのですか？」

「たまには知り合いの美容室に行きませんが、基本自分でやりますよ。バリカンも入れますし、はさみも使います。—おおっ。器用ですね。ところでお店の名前カッコイイですよ。どんな思いで付けたんですか。」

「美・輪・笑です。美を通じて笑顔を生み出す人の輪を大切に、そんなサロンをつくりたいという思いで命名

しました。

「深いですね。起業してご自分でお店を開いたきっかけを教えてください。」

「鹿児島市内のサロンで店長をしていたのですが、美容師を目指したときから、いつかはふるさと川内に戻ってお店を開きたいと考えていました。」

「一人一人のお客様と向き合って、末永くお付き合いしたいという思いが強くて、子育て世代の方などに周りを気にしない、くつろいだ空間を提供したいと思っていました。」

「起業に当たり不安はありましたか？」

「鹿児島市からのUターンでしたので、新たなお客様を獲得しなければなりませんでしたし、そのほか開業資金をどうするかなど不安は多かったですね。創業スクールで学んで仲間と思いを共有できたことや、川内商工会議所の指導員からアドバイスをいただけたことで、満足のいくお店を開店できました。—起業してよかったと感じることはありますか？」

「何よりも時間に融通が利くようになりました。サロン勤務だと、どうしても帰りが遅くなったり、時間に自由が利かなかつたりすることが多かったです。—」

「休日は趣味の魚釣りにはまっていますよ。地域や人とのつながりも大事にしたいと考えているので、その時間もと

れるようになりました。消防団活動も頑張っていて、週末は、はさみの代わりにホースを持っています。」

「頑張っている感じが伝わりますね。ちゃんと家族サービスもしていますか？」

「もちろんです！」

「—ところでお店の特徴はどんなところですか？PRをお願いします。」

「完全予約制のプライベートサロンです。小さなお子様連れの方も、他のお客様に気兼ねなくおくつろぎいただけます。夜8時まで受け付けていますので、お仕事終わりでもOKです。」



▲明るくゆったりくつろげる店内

「通常の美容室メニューにとどまらず、ヘッドスパ、エステ、マツサージなどトータルビューティーを提供しています。」

「最近、農園をやっている友人とコラボしてできたエシレットの加工

品も販売しています。

「ちよっとしたおつまみや、ご飯のお供に最適です。お気軽にお問い合わせください。」

「—一体何屋なのか分からなくなってきましたが、サイドビジネスも大切ということですかね…。最後に薄毛に悩む方にアドバイスをお願いします。」

「ズバリ「頭皮をやわらかく」ですね！（キリッ）」



美容室 **Viora**

所在地 鹿児島市御陵下町20-41

定休日 毎週月曜日・第3日曜日

営業時間 〓

【火～金】10時～20時

【土・日】8時30分～18時

TEL (29) 5452

URL <http://www.viora-hair.com/>



5,000円(税別)以上のメニューを利用の方
ヘッドスパ
サービス
美容室 Viora
予約期間 平成31年
2月28日まで